

Металорежещите машини на Doosan - технология в прогрес

Непрекъснатите изследвания, тестове и подобрения в продуктите на корейския производител са не само конкурентни предимства, но и доказателство за амбицията на нашия партньор да бъде световен лидер, казва Добромир Петков, мениджър Евромаркет Metal Hold.

Г-н Петков, Евромаркет е единственоторизиран представител на Doosan Infracore Machine Tools. Какви са конкурентните предимства на корейския производител?

Металорежещите машини на Doosan Infracore Machine Tools са прецизни, стабилни и продуктивни. Предлагат се в голям брой различни конфигурации, за да са подходящи за най-специфични обработки - компанията разполага с над 350 модела, като за създаването им използва не само най-качествени материали, но и иновативни технологии. Пример за това е специалната разработка на високоскоростен шпиндел, който свежда времето за изчакване до минимум. За него е характерно бързото развъртане, което осигурява изключително кратко време за ускорение и забавяне. Усъвършенстват се и плъзгащите направляващи, които се използват в почти всички модели от гамата на Doosan. Те позволяват висока устойчивост, прецизно позициониране и дълъг живот на инструментите. Точността се гарантира от ръчното напасване, както и от специално разработената система за термална стабилност.

Предимство на Doosan са също удобствата, които компанията се стреми да осигури при работа с машините. Пример е диалоговата система за улеснение на оператора. Това е специализиран софтуер, добавен към системата за управление, който е пряко свързан с програмирането, оперирането и обслужването на машината и предпазва от неволни грешки. Системата за отдалечен контрол пък позволява обработката да се следи от разстояние.

Всички тези технологии се изследват, тестват и подобряват непрекъснато, а целта на компанията е да влезе в класацията Global

Топ 3 на производители на метало-режеща техника. Това може да ни покаже колко амбициозен производител е Doosan, което е и една от причините да е наш партньор.

Каква е добавената стойност, която вашите клиенти могат да получат от това партньорство?

Евромаркет е комплексен доставчик на ноу-хау и оборудване за българската икономика и разширяването на нашето портфолио с металоурежещи машини и създаването на ново поднаправление - Euromarket Machine Tools/Евромаркет Металорежеща техника е логична и дълго подготвяна стъпка. Сега Евромаркет е в състояние да предложи цялостни производствени решения, които са напълно съвместими и постигащи желаните краен резултат, както и пълно обслужване - доставка, монтаж, пуск, обучения и сервизно обслужване от един доставчик. Системното интегриране на Euromarket Machine Tools/Евромаркет Металорежеща техника към вече съществуващите направления в Евромаркет Груп ни дава възможност за постигане на гъвкави системни решения за подпомагане на българската индустрия в цялостната и оперативна дейност.

Компании от кои пазарни сегменти са ваши основни клиенти и какво според вас е тяхното отношение към машините на Doosan?

Работим предимно с фирми с основна дейност в производството на хидравлични и пневматични компоненти, лъярски заводи, заводи за вторична механична обработка, инструментално производство, както и компании в сферата на общото машиностроене. Сред тях марката Doosan е позната със стабилност и дълъг експлоатационен период на своите машини, която печели все повече доверие и позитиви заради непрекъснатите иновации в техниката си. В същото време българските компании очакват висококачествени изделия на конкурентни цени. Doosan Infracore Machine Tools е световно признат лидер, защото предлага именно това.



плоатационен период на своите машини, която печели все повече доверие и позитиви заради непрекъснатите иновации в техниката си. В същото време българските компании очакват висококачествени изделия на конкурентни цени. Doosan Infracore Machine Tools е световно признат лидер, защото предлага именно това.

Как виждате бъдещето на пазара на металоурежеща техника в България и как той може да спечели от партньорството на Евромаркет и Doosan?

През последните години машиностроенето в България се променя бавно, но със сигурни темпове и пазарът на металоурежеща техника предстои да се развива. Индустрията у нас има не само история и традиции, но и огромно желание за развитие и утвърждаване на международно ниво. Очаквам в бъдеще да се случва постоянна подмяна на наличното оборудване с технически посъвършени решения и световните лидери като Doosan да имат все по-осезаемо присъствие на нашия пазар. Не на последно място, производителите в България трепат все повече опит и увереност, което прави избора им все по-обмислен, прецизен и те търсят максимално бърза доставка и добро обслужване. Евромаркет може да осигури това не само чрез партньорството си с Doosan Infracore Machine Tools, но благодарение на опита и ресурса ни за работа по Оперативни програми 2014-2020 г.